

## 新書 map



学外アクセス可能 (FREE)

新書mapとは、文章やキーワードで新書が探せるサイトです。検索すると10のテーマで関連した新書が探せたり、テーマごとのジャンルから新書を探することもできます。レポートのテーマ探しに最適!!

## 検索ページの見方

キーワードだけではなく、文章でも検索できます。  
入力したら検索をクリック!!

## 検索画面の見方

関連テーマが10個の星のように輝きます!!

テーマで探す新書ガイド  
新書マップ

キーワードが文章を入力。  
コミュニケーションとは

関連テーマ

- 説得術
- 通訳
- 敬語
- コミュニケーション
- 身振り
- プレゼンテーション
- ビジネス英語
- 患者
- 記号論
- 英会話

気になるテーマをクリック!!

Copyright © Association Press. All Rights Reserved.

検索結果の見方

26. コミュニケーション

新書リスト

- 好きなになれる能力:ライカリティ 成功するための真の要因  
松崎久純著 - 光文社, 2015.3, 292p. -- (光文社新書; 744)
- 会話のさかかけ  
榎原しげる著 -- 新潮社, 2014.10, 220p. -- (新潮新書; 591)
- 余計な一言  
齋藤孝著 -- 新潮社, 2014.07, 204p. -- (新潮新書; 577)
- 仕事がうまくいく  
本郷陽二著 -- 角川, 2014.04, 255p. -- (角川oneテーマ21; D-28)
- すぐに使える! 頭脳  
齋藤孝著 -- PHP研, 2014.02, 203p. -- (PHP新書; 933)
- なぜ、あの人の話に  
東照二著 -- 光文社, 2014.03, 235p. -- (光文社新書; 694)
- ツガヒ話術  
バトリック・ハラン著 -- 角川書店, 角川グループパブリッシング, 2014.04, 255p. -- (角川oneテーマ21; D-25)
- Also in プレゼンテーション術
- ツガヒの力: 職場から友人・知人、夫婦関係まで  
繁樹江里著 -- 中央公論社, 2014.03, 226p. -- (中公新書; 2258)
- なぜ、あの人の魅力は隠れているのか?: 仕事に使える言語学  
堀田秀吾著 -- 筑摩書房, 2014.02, 203p. -- (ちくま新書; 1056)
- Also in 揺れ動く現代日本語

興味のあるタイトルをクリック!!

テーマに関連した新書が、まるで本棚に並んでいるように表示されます。

関係あるテーマの解説が書いてあります。

### 詳細画面の見方

テーマで探す新書ガイド  
新書マップ  
BOOK MAP

検索画面へ戻る

web magazine [風 KAZE]

図書情報 Book Info

**ツカむ! 話術**

パトリック・ハーラン著  
角川書店, 2014.4., 255p., (角川)  
ISBN: 新<9784041107065>, 旧<

**内容の解説**

**内容**  
合コンからプレゼンまでどんな場面にも効く話術。

**目次**  
第1幕 理論編—話術の基本テクニック (話術は「習って慣れる!」)  
あなた自身でツカむ「エトス」  
「感情」によってツカむ「パトス」  
「言葉の力」でツカむ「ロゴス」  
相手の懐に入り込むには)  
幕間 対談—バック×池上彰 対話で学ぶ「ツカみ」の極意  
第2幕 実践編—現場で使える「ツカむ! 話術」(心を打つスピーチ、プレゼンの技術)  
話し合いの場での話術  
騙す話術の見抜き方  
これが「ツカむ! 話術」だ)

著者紹介: 東京工業大学で大人気の白熱講義、ついに書籍化! 名門大を去るバックが教えるハーバード流トーク術!! 池上彰(元)が伝える力! 対談収録!!

所属テーマ  
● コミュニケーション  
● プレゼンテーション術

関連書籍を探す

ネット書店で購入

目次でも内容を確認できます。

### 読書ガイドの表示

テーマで探す新書ガイド  
新書マップ  
BOOK MAP

web magazine [風 KAZE]

26. コミュニケーション

テーマ  
Theme  
プレゼンテーション術

印象的なプレゼンテーション術、わかりやすいプレゼンテーション、説明の法則、効率的で普遍的な説得術・コミュニケーションなどについて。

新書リスト | 背表紙から

● 非言語表現の威力  
佐藤綾子著 -- 講談社, 2014.07., 193p. -- (講談社現代新書; 2273)

● 論者が伝わる世界標準の「プレゼン術」—一生モノの「説得技術」  
倉島保美著 -- 講談社, 2014.01., 254p. -- (ブルーバックス; B-1847)

● 読書ガイドへ

● スライド作りのルール  
バックス; B-1813)

● 明日新書; 391)

● 新書; 517)

● 文章の書き方  
伝えたメッセージを確実に伝える文章術、心を揺さぶる表現の技術、文章とは自己満足だけという観点からの文章術、句読点・記号や用語語彙などの使い方、華文から分析する文章術など。

● 説得術  
いかにも「説得された」と相手に思わせずに事を運ぶ方法とは? メディア・トレーニングのプロが解説する最もスタンダードなコミュニケーション論。時に「ぼめておし」、時に「攻めて守る」大規模の説得戦術のすべて。

● 論文・レポートの書き方  
文章で人を説得し納得させるには、それなりのスタイルが必要だ。ビジネスシーンで役立つ文章の書き方を紹介する。

● ビジネス英語  
ビジネスのさまざまなシーンで、そのまま使える英語表現の文例や学習法、手紙や電子メールのコンマで具体例を示す英語の入門書。

読書ガイド

欧米と日本のスポーツ選手を比較すると、前者の方がアビールの仕方やインタビューの受け答えが上手な選手が多い。その理由は明快で、欧米の選手はコミュニケーションのトレーニングを受けているからだ。『人を動かす「話す技術」』(杉田敏著、PHP新書)は指摘する。著者はNHKラジオ「ビジネス英語」の講師として知られるが、本職はPR会社の副社長。PRのプロとして、コミュニケーションに関するトレーニングや企業広報、危機管理対応などに関わってきた。

本書では、コミュニケーションの最終目的とはメッセージを相手に伝えることだけでなく、相手にこちらの意図するアクションを取ってもらうことと定義。そのために、コミュニケーションの基本ルール「KISS」や、プロセスを分析した「SMCRモデル」といった概念を解説しながら、説得力を高めるための方法を提示している。

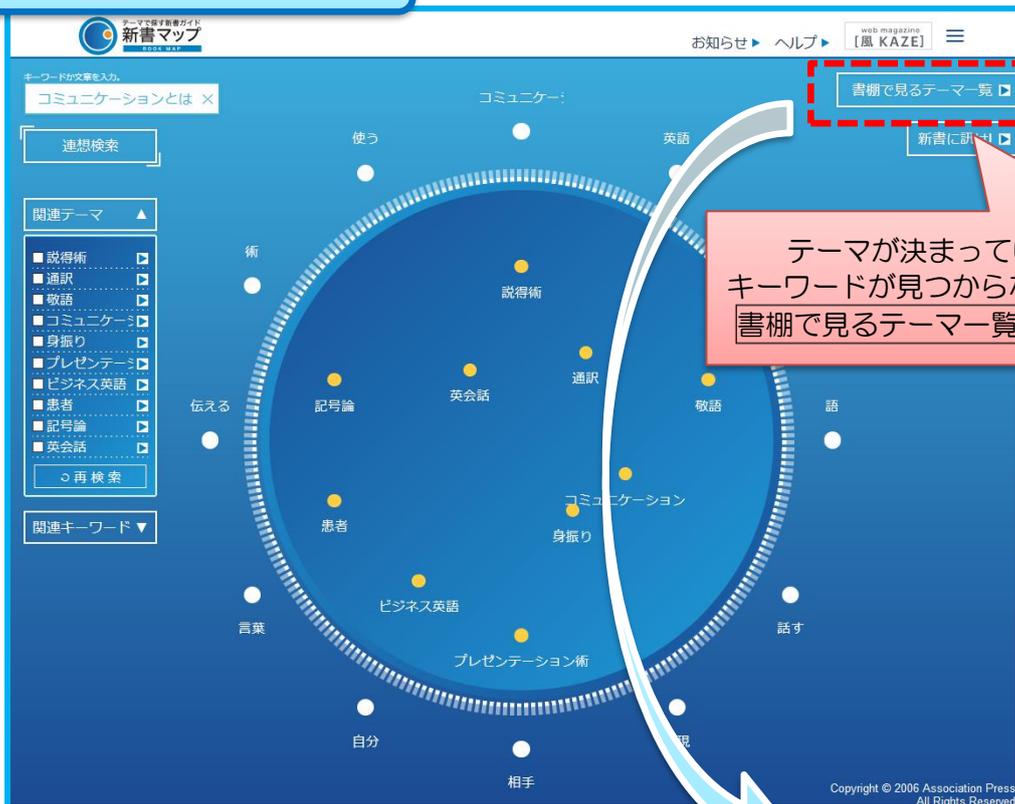
ちなみに「説得力を高めるには、ギリシャ哲学でいう「エトス」「パトス」「ロゴス」の3要素が必要で、小手先の話し方の技術よりも「エトス」(情報の受け手の、送り手に対する信頼感)を高める努力が何より重要という。

『自分「プレゼン」術』(藤原和博著、ちくま新書)はリクルート社で多くの新規事業に関わった後、現在は民間から初登用された校長として都立公立中学校で活躍する著者が、自身が実際に行った新規事業提案や講演などを事例として取り上げながら、プレゼンのノウハウと哲学について平易に話している。

本書でテーマとされているのは、広告代理店が行うような「企画の演出法」ではなく、「いかに自分を表現して他人と交わり、社会

詳細ページに読書ガイドのリンクがある場合は、クリック!!

# 書棚で見るテーマ一覧の使い方



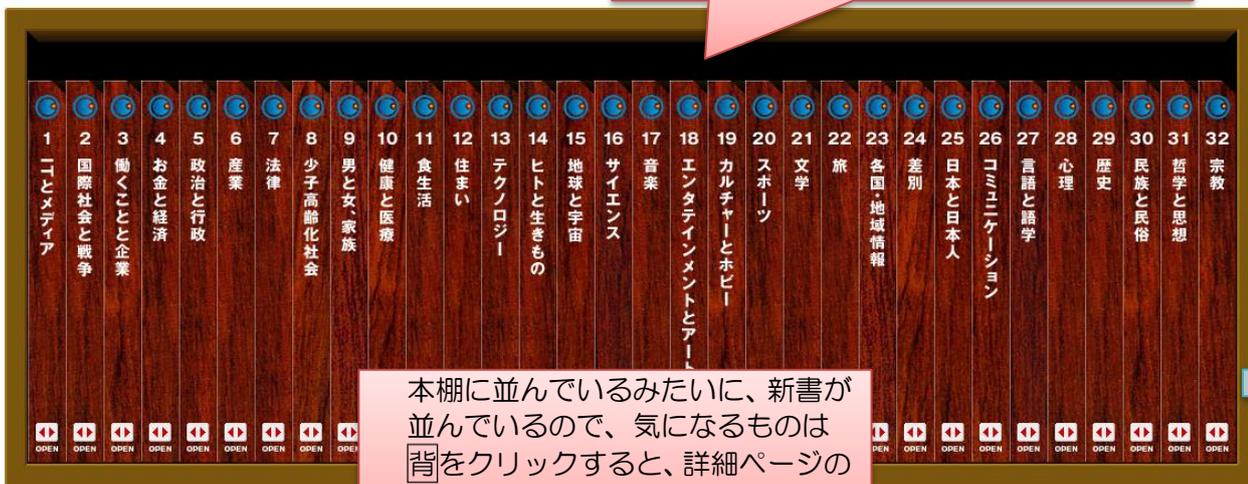
テーマが決まっていない、  
キーワードが見つからない場合は、  
書棚で見るテーマ一覧をクリック



書棚で見るテーマ一覧 >> 新書マップ検索画面へ戻る

web magazine [風 KAZE]

気になるテーマをクリックすると・・・



本棚に並んでいるみたいに、新書が並んでいるので、気になるものは背をクリックすると、詳細ページの画面に変わります。

